

貝田速報 & 解説

2023

About Commission 佣金

3月6日



DELIVER THE LATEST INFORMATION

最新の財税情報、政策
専門的な事例解説



貝田財務諮詢(上海)有限公司

KAIDA FINANCIAL CONSULTING (SHANGHAI) CO.,LTD.

住所: 上海市徐匯区宜山路 425 号光启城 410 室

TEL: 86-21-6083-9925

メールアドレス: kaida_office@kaida.sh.cn

HP: <http://www.kaida.com.cn>



About Commission 佣金

一、企业支付的哪些项目属于佣金？佣金合法吗？

1. 代办费；2. 介绍费；3. 居间费；4. 推荐费；5. 经纪服务费。

佣金是合法的，《关于禁止商业贿赂行为的暂行规定》第七条对此明确：佣金，是指经营者在市场中给予为其提供服务的具有合法经营资格的中间人的劳务报酬。经营者支付佣金必须以明示的方式，支付和接受佣金的，都必须如实入账。

二、支付佣金的证据链

1. 销售合同或者服务协议；
2. 关于佣金的协议或者合同（若是在销售合同或者服务协议中约定了，则无需单独提供）；
3. 银行付款证明（支付境内个人的可提供现金收据等）；
4. 关于佣金付款结算进度的说明；
5. 佣金收取方开具的佣金合法单据比如佣金发票等；
6. 佣金收取方资格证明或者营业执照、自然人身份证明及资格证书等；
7. 佣金计算分配表等。

三、销售佣金和销售回扣，有什么区别？

销售佣金是指经营者在市场中给予为其提供服务的具有合法经营者资格的中间人的劳务报酬，中间人必须是有权从事中介服务的单位或个人，但不包括交易双方及其雇员、代理人和代表人等。

销售回扣是指经营者销售商品时以现金、实物或者其他方式退给对方单位或者个人的一定比例的商品价款。销售回扣可分为暗扣和明扣。暗扣是指在由帐外暗中给予对方单位的或个人的一定比例的商品价款，属于贿赂支出，不得税前列支；明扣是指经营者销售或购买商品，以明示方式给对方折扣。如果销售额和折扣额在同一张发票上注明的，可按折扣后的销售额计算缴纳所得税；如果将折扣额另开发票，则不得从销售额中减除折扣额。

一、企業のどの項目がコミッションに属していますか。コミッションは合法ですか。

1. 代行費 2. 紹介費 3. 仲介費 4. 推薦費 5. 仲介サービス料

コミッションは合法であり、『商業賄賂行為の禁止に関する暫定規定』第7条はこれに対して明確に規定しています。コミッションとは、経営者が市場取引において、それにサービスを提供する合法的な経営資格を有する仲介者に与える労務報酬を指します。経営者がコミッションを支払うには、明示的な方法でコミッションを支払い、或いは受け取る時に実際の通りに記帳します。

二、コミッション支払いの証拠資料

1. 販売契約又はサービス契約
2. コミッションに関する協議又は契約（販売契約又はサービス協議で約定した場合、単独の提供は不要です）
3. 銀行支払証明書（国内の個人に支払う場合は現金領収書などを提供することができる）
4. コミッション支払決済の進行状況についての説明
5. コミッション受取方が発行したコミッションの合法的な書類、例えばコミッションの領収書など。
6. コミッション受領者の資格証明又は営業許可証、自然人の身分証明書及び資格証明書等
7. コミッション計算分配表など。

三、コミッションとリベートの区別とは

販売コミッションとは、事業者が市場においてサービスを提供する合法的な事業者資格を有する仲介者に与える労務報酬のことであり、仲介者は仲介サービスに従事する権利を有する会社または個人でなければならないが、取引双方およびその従業員、代理人、代表者などは含まれません。

リベートとは、事業者が商品を販売する際に、現金、現物またはその他の方法で相手方の会社または個人に一定な割合で商品代金を払い戻します。販売リベートは、裏と表に分けます。裏のリベートは、帳簿外から相手の会社または個人にひそかに与えられた一定の割合の商品代金であり、賄賂支出に属し、損金算入に計上できません。表のリベートは、事業者が商品を販売したり購入したりして、明示的に割引することです。売上高と割引額が同一の発票に記載されている場合は、割引後の売上高に基づいて所得税を計算することができます。割引額を別途請求書にする場合は、売上高から割引額を差し引くことはできません。

四、佣金和市场推广服务费，有什么区别？

1、《民法典》第九百六十三条 中介人促成合同成立的，委托人应当按照约定支付报酬。对中介人的报酬没有约定或者约定不明确，依据本法第五百一十条的规定仍不能确定的，根据中介人的劳务合理确定。因中介人提供订立合同的媒介服务而促成合同成立的，由该合同的当事人平均负担中介人的报酬。

中介人促成合同成立的，中介活动的费用，由中介人负担。

第九百六十四条 中介人未促成合同成立的，不得请求支付报酬；但是，可以按照约定请求委托人支付从事中介活动支出的必要费用。

由此可见，佣金是否支付是和合同是否签订紧密相连的，合同成，则佣金生，合同不成，则佣金无。

而市场推广费是指企业为扩大产品市场份额，提高产品销量和知名度而采取的一系列措施所发生的费用。比如散发传单等，这些费用的产生和合同是否能签订是不具有相关性的。

《广告法》第二条 在中华人民共和国境内，商品经营者或者服务提供者通过一定媒介和形式直接或者间接地介绍自己所推销的商品或者服务的商业广告活动，适用本法。

由此可见，广告通常只是提供服务，与合同是否签订并无必然关系。市场推广费一般是计入营业费用广告费或业务宣传费，不超过当年销售（营业）收入的15%的部分准予扣除。

五、佣金的税前扣除比例是多少？

一般企业与具有合法经营资格中介服务机构或个人按所签订服务协议或合同确认的收入金额的5%计算扣除限额。（财税【2009】29号）

六、5%的税前扣除限额，计算基数是企业收入总额还是每一份合同的收入金额？

除电信企业，其他企业按签订服务协议或合同确认的收入金额。（财税【2009】29号）

四、コミッションとマーケティング販促サービス費との区別

1、『民法典』第九百六十三条により、仲介人が契約成立を促進した場合、委託人は約束通りに報酬を支払わなければなりません。仲介者の報酬について約束がない、または約束が明確ではなく、本法第五百十条の規定に基づいてまだ確定できない場合は、仲介者の労務に基づいて合理的に確定します。仲介者が契約を締結するメディアサービスを提供することにより契約成立を促進する場合、当該契約の当事者が仲介者の報酬を平均的に負担します。

仲介者が契約成立を促す場合、仲介活動の費用は、仲介者が負担します。

第九百六十四条仲介人は契約成立を促さなかった場合、報酬の支払いを請求できませんが、仲介活動に従事するために支出する必要な費用は約束通り依頼者に請求することができます。

上記の規定により、コミッションが支払うかどうかは契約が締結されているかどうかと密接につながっており、契約が成立していればコミッションが発生し、成立しなければコミッションは発生しません。

マーケティングの販促費用とは、企業が商品の市場シェアを拡大し、商品の販売量と知名度を高めるために取った一連の措置によって発生した費用を指します。チラシ配布など、これらの費用の発生と契約ができるかどうかは関係ありません。

「広告法」第2条：中華人民共和国国内において、商品経営者またはサービス提供者は、一定の媒体と形式を通じて、自分が販売した商品またはサービスの商業広告活動を直接または間接的に紹介し、本法を適用します。

上記の規定により、広告は通常サービスの提供にすぎず、契約が締結されているかどうかとは必然的な関係はありません。販促費用は一般的に営業費用の広告費または業務宣伝費に計上され、**その年の販売（営業）収入の15%を超えない部分は控除されます。**

五、コミッションの税引き前控除の割合はいくらですか。

一般企業と合法的な経営資格を持つ仲介サービス機関または個人は、締結されたサービス契約または**契約で確認された収入金額の5%で控除限度額**を計算する。（财税【2009】29号）

六、5%の税引き前控除限度額、計算基数は企業所得総額ですか、それとも契約ごとの収入額ですか。

電気通信企業を除いて、その他の企業はサービス契約または契約によって確認された収入金額。（财税【2009】29号）

七、税金能否支付给自己的员工？

不可以。佣金是商业活动中，个人所得的劳务报酬，接受佣金的只能是中间人，而不是交易双方，也不是交易双方的代理人、经办人。这里的中间人必须是具有合法经营者资格的从事中介服务的单位或个人，

不包括本企业的职工。因此，你公司支付给员工的销售提成，不属于佣金，属于工资薪金的范围，按照工资薪金来申报个税，无需取得佣金发票入账。

七、税金を従業員に支払うことができますか。

できません。コミッションは商業活動における個人所得の労務報酬であり、コミッションを受け取るのは取引双方ではなく仲介人であり、取引双方の代理人、取扱人でもありません。この仲介者は合法的な経営者資格を持つ仲介サービスに従事する単位または個人でなければなりません。

従業員は含まれていません。そのため、会社が従業員に支払う売上歩合は、コミッションではなく、給与の範囲に属し、給与に基づいて税金を申告し、コミッションの領収書を取得して記帳する必要はありません。



金税四期的快速推进，预计将会构建更加强大的现代化税收征管系统，实现全国范围内税务管理征收的业务的全通办，实现“税费”全数据全业务全流程全数据“云化”打通，进而为智慧监管、智能办税提供条件和基础。

- 1 存在纳税申报异常 财务人员可能被纳入监控范围
- 2、库存账实不一致会涉嫌偷税
- 3、收入成本严重不匹配 面临极大的税务风险
- 4、享受税收优惠的企业成为稽查重点
- 5、注册公司长期不经营会给企业、法人、责任人带来一定的限制
- 6、少交个税和社保的企业面临稽查风险

「金税四期」の急速な推進は、より強力な現代化税収徴収管理システムを構築し、全国範囲内の税務管理徴収の業務の運営を実現し、「税金」**全データ、全業務、全プロセス、全データ**の「クラウド化」の開通を実現し、さらに知恵監督管理、税金処理のために条件と基礎を提供する。

- 1 納税申告には異常がある場合、財務担当者は監視対象になる可能性がある
- 2、在庫帳簿の不一致は脱税の疑いがある
- 3、収入 & コストの重大な不一致は大きな税務リスクに直面する
- 4、税収優遇を受ける企業が監査の重点となる
- 5、登記会社の長期不経営は企業、法人、責任者に一定の制限を与える
- 6、個人所得税と社会保険を少なく納めている企業は税務調査リスクに直面する

